

Unsere Mandantin ist ein dynamisches und erfolgreiches Familienunternehmen das seit über 80 Jahren in der Verpackungs- und Papierbranche tätig ist. Sie beliefert sowohl den Grossverbraucher als auch den Handel mit Lösungen im Bereich Lebensmittelverpackungen/Waschraum- und Betriebshygiene, weiter produziert sie flexible Verpackungen für die Industrie. Im Auftrag der GL suchen wir für das Gebiet Zürich/Luzern eine kontaktfähige, zielstrebige und engagierte Persönlichkeit (w/m) als

Key Account Manager Betriebshygiene / Verpackungen

Ihre Hauptaufgaben

Sie stellen die kompetente Beratung Ihrer Schlüsselkunden im Bereich Gastronomie, Pflege sowie Industrie sicher. Sie erkennen neue Geschäftsmöglichkeiten und erarbeiten daraus kundenspezifische Lösungen. Sie gewinnen mit Ihrer Marktpräsenz und Ihrem konzeptionellen Vorgehen neue Kunden und sind verantwortlich für die Steigerung der Marktdurchdringung. Abschlüsse tätigen Sie auf Grund Ihrer Persönlichkeit und Ihren fundierten Verkaufsargumenten.

Ihr Profil

Zur Bewältigung dieser interessanten und anspruchsvollen Aufgabe haben Sie eine technische und/oder kaufmännische Grundausbildung absolviert. Sie bringen Erfahrungen im proaktiven Verkauf mit, sind lösungsorientiert und verfügen bereits über ein Netzwerk in dieser zukunftsorientierten Branche. Sie sind eine kommunikative Persönlichkeit und verhandeln stilsicher in Deutsch.

Ihre Zukunft

Sie erhalten eine vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe mit grosser Selbständigkeit und Verantwortung in einem soliden Unternehmen. Sie übernehmen eine Schlüsselfunktion im Markt und tragen mit Ihrem Einsatz zum Unternehmenserfolg bei.

Ihr nächster Schritt

Senden Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf, Foto, Zeugnissen und Diplomen unter dem Vermerk «RBH 20/3338GM5» an den Beauftragten Roger B. Hannemann, Partner. Tel. Vorabklärung: Mo–Fr, 08.00–17.00 Uhr. Unsere Diskretion ist seit 1977 sprichwörtlich.

Weitere Karriereangebote finden Sie auf www.gcp.ch.