

Unsere Mandantin ist ein bekanntes und erfolgreiches Familienunternehmen das seit über 80 Jahren in der Verpackungs- und Papierbranche tätig ist. Sie beliefert sowohl den Grossverbraucher als auch den Detailhandel mit Lösungen im Bereich Spital-, Gastronomie- und Betriebshygiene. Im Auftrag der Geschäftsleitung suchen wir für das Verkaufsgebiet Schweiz eine kontaktfähige, zielstrebige und engagierte Persönlichkeit (w/m/d) als

## Key Account / Verkauf Aussendienst Medizinalbedarf

### Ihre Hauptaufgaben

Sie betreuen und bauen im Rahmen der Budgetverantwortung Ihre Schlüsselkunden im Spital- und Pflegebereich aus. Sie erkennen neue Geschäftsmöglichkeiten und erarbeiten daraus kundenspezifische Lösungen. Sie gewinnen mit Ihrer Marktpräsenz und Ihrem konzeptionellen Vorgehen neue Kunden und sind verantwortlich für die Steigerung der Marktdurchdringung. Abschlüsse tätigen Sie auf Grund Ihrer Persönlichkeit und Ihren fundierten Verkaufsargumenten.

### Ihr Profil

Zur Bewältigung dieser interessanten und anspruchsvollen Aufgabe bringen Sie eine tech. und/oder kaufmännische Grundausbildung mit. Sie sind lösungsorientiert und verfügen bereits über ein Netzwerk in dieser zukunftsorientierten Branche sowie Kenntnisse in der Spital- und Betriebshygiene. Sie sind eine kommunikative Persönlichkeit und verhandeln in Deutsch und evtl. Französisch.

### Ihre Zukunft

Sie erhalten eine vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe mit grosser Selbständigkeit und Verantwortung in einem äusserst soliden Unternehmen. Sie übernehmen eine Schlüsselfunktion im Markt und tragen mit Ihrem Einsatz zum Unternehmenserfolg bei.

### Ihr nächster Schritt

Senden Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf, Foto, Zeugnissen und Diplomen unter dem Vermerk «RBH\_20/3452GM6» an den Beauftragten Roger B. Hannemann, Partner. Tel. Vorabklärung: Mo – Fr, 08.00 – 17.00h Uhr. Unsere Diskretion ist seit 1977 sprichwörtlich.

**Weitere Karriereangebote finden Sie auf [www.gcp.ch](http://www.gcp.ch).**

